



## USP ESALQ – ASSESSORIA DE COMUNICAÇÃO

Veículo: Maxpress

Data: 09/08/2013

Link: <http://www.maxpressnet.com.br/Conteudo/>

Assunto: AGROdestaque entrevista Enrico Manzi

## AGROdestaque entrevista Enrico Manzi

O Projeto AGROdestaque divulga as contribuições que o egresso da Escola Superior de Agricultura "Luiz de Queiroz" (USP/ESALQ) realiza nas Ciências Agrárias, Ambientais e Sociais Aplicadas. Consiste em uma entrevista em formato ping-pong, na qual é possível obter informações sobre o egresso – breve currículo, demandas da área em que atua e opiniões acerca de aspectos relacionados ao mercado profissional.

Além da publicação nos sites da Escola ([www.esalq.usp.br/acom/agrodestaque](http://www.esalq.usp.br/acom/agrodestaque)) e da Associação dos Ex-alunos da ESALQ (ADEALQ) ([www.adealq.org.br/](http://www.adealq.org.br/)), o material é disponibilizado como sugestão de pauta aos veículos de comunicação da USP, de Piracicaba e região, bem como aos profissionais da mídia especializada. Segue entrevista com Enrico Manzi, formado em Engenharia Agrônoma em 2008.

### Formação

Graduou-se em Engenharia Agrônoma em 2008. No mesmo ano de formação, ingressou no processo de estágio da Cargill, onde atua como gestor de negócios nas regiões de Campo Grande-MS, Sidrolândia-MS, Maracaju-MS e Rio Verde-GO. Atualmente trabalha como trader na matriz da Cargill em São Paulo capital.

A que área setor se dedica atualmente e quais são as atribuições de seu cargo? Atualmente trabalho como trader no setor de Trading da Cargill em São Paulo (SP). Sou responsável pelo planejamento e coordenação comercial da originação da empresa no Brasil. Minha função consiste em analisar o mercado de commodities nacional, tanto no aspecto de supply & demand, como influência das variáveis externas no mercado nacional. Analiso também o atendimento aos key accounts da originação. Tenho total responsabilidade sobre a compra e execução de matéria-prima para abastecimento de fábricas e programas de exportação. Gerencio as contas dos grandes clientes conciliando o plano de vendas dessas contas à originação da Cargill, incluindo ferramentas financeiras e de risk management.

Quais os principais desafios desse setor? Este é um setor de grande competitividade, com margens apertadas, suscetível a diversas variáveis externas, como frete, clima, produção nacional e internacional, situação econômica nacional, tributação e até mesmo à legislação. A análise e antecipação, realizadas de forma correta referente a todos esses fatores é o que proporciona o diferencial competitivo que temos de lidar constantemente. As variáveis se alteram constantemente e mudam o cenário com velocidade impressionante. Precisamos estar periodicamente avaliando os cenários e testando possibilidades de novos caminhos, visando antecipar tendências e aproveitar o momento mais lucrativo desses períodos.

Que tipo de profissional esse mercado espera? O mercado está em busca de engenheiros agrônomos com bom conhecimento de campo, porém, com conhecimento de mercado de commodities. Pró-atividade e resiliência são dois atributos que devem fazer parte desse profissional.